

(Senior) Account Manager / Technical Sales (m/w/d)

Als führender Spezialist für Leistungselektronik, einschließlich Photovoltaik-, Windkraft- und Batteriespeichertechnologien, entwickelt und produziert **WSTECH** Lösungen für die Bereiche erneuerbare Energien, Stromnetze und Energiespeicher. Die umfassende Erfahrung von **WSTECH** in der Leistungselektronik fließt in alle Produkte ein, die wir auf den Markt bringen und die sich durch hohe Effizienz und Zuverlässigkeit, niedrige Wartungskosten und eine lange Betriebsdauer auszeichnen.

Alles an einer Location und aus einer Hand – Entwicklung, Vertrieb, Produktion und Service – „Made in Flensburg“.

Du möchtest als Teil unseres Teams in einer zukunftsweisenden Branche arbeiten und zu einer nachhaltigeren Welt beitragen? Das trifft sich gut, denn aufgrund unseres stetigen Wachstums suchen wir Dich zur Verstärkung und Erweiterung unseres Sales-Teams!

Deine Aufgaben:

- Customer-Relationship-Management in verschiedenen Marktsegmenten, Hauptfokus Energiespeicher (ES) aber auch punktuell Photovoltaik (PV)
- Angebotserstellung für verschiedene Projektgrößen inkl. Abstimmung der Zulieferteile
- Auftragsabwicklung in Koordination mit dem Projektmanagement und Produktionsteam
- Bearbeitung von vertrieblichen wie auch technischen Kundenanfragen in Zusammenarbeit mit unseren Fachabteilungen Entwicklung, Qualitätsmanagement und Service
- Unterstützung im Ausbau des Marktsegments

Dein Profil:

- Abgeschlossenes technisches Studium (z. B. Elektrotechnik, Energietechnik, Regenerative Energien) oder vergleichbare Qualifikation
- Fundierte Berufserfahrung im Vertrieb beratungsintensiver Anwendungen
- Solide Deutsch und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Fokussierte, strukturierte und sorgfältige Arbeitsweise
- Hohes Engagement und Qualitätsbewusstsein
- Sehr gutes Kommunikationsgeschick, sowohl persönlich als auch im schriftlichen Kontakt

Wir bieten Dir unter anderem:

- Eine sorgfältige und umfassende Einarbeitung durch unser motiviertes Team
- ein vielseitiges Tätigkeitsgebiet mit verantwortungsvollen Aufgaben
- einen zukunftssicheren Arbeitsplatz im Wachstumsmarkt
- die Möglichkeit, bis zu 2 Tage pro Woche mobil zu arbeiten
- eine familiäre Unternehmenskultur mit flachen Hierarchien
- eine Anstellung in Vollzeit (bei uns 38 Std./Woche)
- flexible Arbeitszeiten mit kurzem Freitag (freitags ab 12 Uhr Feierabend)
- Sommerfest und Weihnachtsfeier sowie regelmäßige Mitarbeitererevents

Wir freuen uns auf Deine Unterstützung!

... LET'S ROCK HIGHTECH FOR THE FUTURE!

Sende uns Deine Bewerbung mit Gehaltsvorstellung gerne **per E-Mail** an: bewerbung@wstech.com.

WSTECH GmbH

Personalabteilung
Frau Gudrun Blaß
Eckernförder Landstraße 78
24941 Flensburg
bewerbung@wstech.com
www.wstech.com